



Proximedia: plus de 40% de croissance des ventes en 2008

Le groupe Proximedia informe que ses ventes et prestations dépassent les 33 millions EUR, en croissance de 40% par rapport à 2007 (23,6 millions EUR). L'ensemble des filiales du groupe affiche une croissance du chiffre des ventes, la principale « locomotive » étant encore cette année Proximedia Belgium qui atteint aisément à elle seule les 18 millions d'euros de ventes et prestations. En réalisant 5,7 millions d'euros de ventes et prestations pour son premier exercice complet, la filiale Bezoom se positionne clairement en premier promoteur de la production audiovisuelle à destination des PME belges. Bezoom a doublé son effectif en 2008 (plus de 60 collaborateurs), a réalisé plus de 1.200 nouvelles vidéos au profit de PME et plus de 150 au profit de clients « Large Accounts » tels que Electrabel, Baxter, Ichech PME, Lazer, L'union Belge de Football, la Banque Degroof. Grâce à une gamme de services unique en Belgique et, de surcroît, en constante évolution, le groupe Proximedia assoit sa position de leader sur le marché belge, sachant qu'Internet est le média incontournable vers lequel se déplaceront une partie de plus en plus significative des investissements en communication durant les prochaines années. Pour la seule année 2008 les vidéos réalisées par Bezoom ont été vues pas moins de 2,4 millions de fois sur internet. ●

Proximedia
Boulevard de l'Humanité 237
1620 Drogenbos
T +32 2 349 23 23 - F +32 2 349 23 24
info@proximedia.be - www.proximedigroup.com

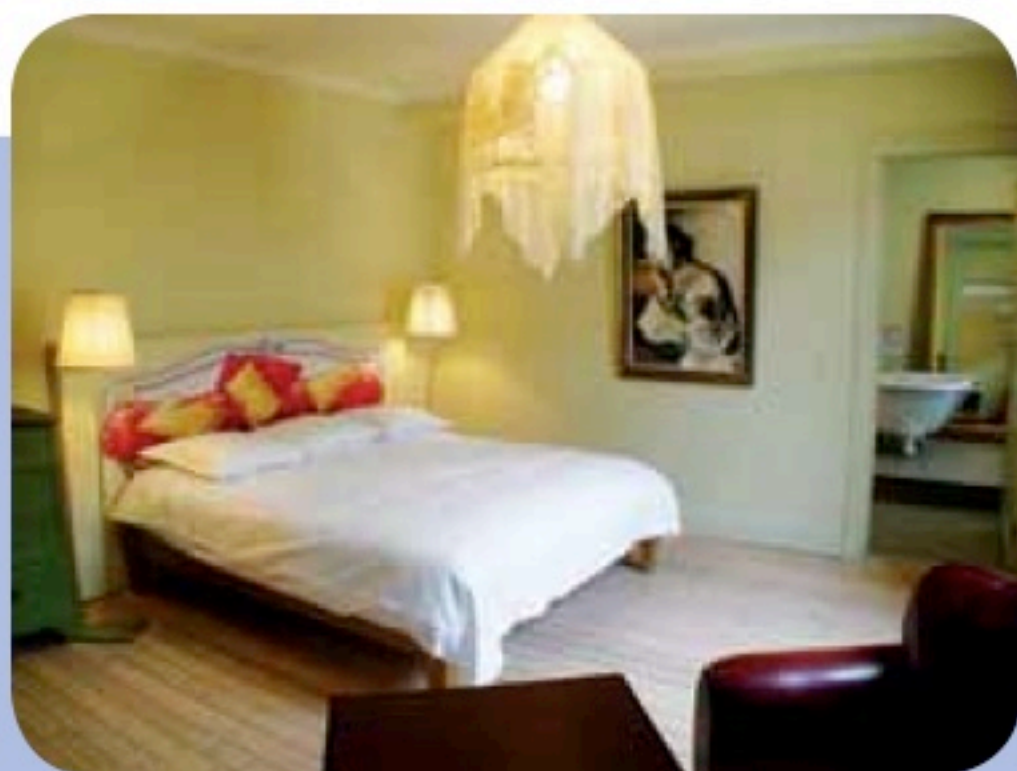
Property Hunter, 1^{er} chasseur immobilier en Belgique



Julien Dessauny, spécialiste de la recherche immobilière

Julien Dessauny et David Chicard innovent dans le service de courtage immobilier à Bruxelles. Ils ont créé la première société de chasseur immobilier qui propose des services destinés exclusivement aux acquéreurs et aux locataires, qu'ils soient particuliers ou une société. Un service déjà très répandu à l'étranger (France, Pays-Bas, Angleterre, Etats-Unis). Contrairement à une agence immobilière, Property Hunter n'a aucun bien en portefeuille et réalise pour ses clients des recherches sur mesure, à l'achat comme à la location. « En ouvrant Property Hunter, notre objectif était d'offrir un réel service de conseil et d'assistance à nos clients pour tous les types de recherche immobilière. Nous prenons en charge les recherches concernant des locations à partir de 500 euros ou des achats à partir de 50 000 euros » explique Julien. « Ce service est donc accessible à tous les budgets. De plus, notre expérience professionnelle et la vision globale que nous avons du marché nous permettent de tirer profit de toutes les opportunités qui nous sont offertes (via les agences, administrateurs, notaires, petites annonces, etc.) afin de garantir à nos clients l'achat d'une valeur la plus sûre possible. Conséquence : nos clients ont la possibilité de visiter les meilleurs biens sélectionnés et économisent du temps ainsi que de l'argent grâce à notre connaissance du métier. Nous leur offrons la garantie de travailler avec des professionnels » commente David. ●

Property Hunter
Rue Emmanuel Van Driessche 34
1050 Bruxelles
T +32 2 344 61 47 - M +32 488 60 80 73
contact@propertyhunter.be - www.propertyhunter.be



Le secteur du tourisme et plus particulièrement de l'hébergement se doit d'être très présent sur la toile. La stratégie de développement de Bed & Brussels s'est orientée clairement dans cette logique. Pas moins de trois nouveaux sites ont fait leur apparition en ce début d'année. Ces sites permettent, via des solutions entièrement développées et gérées sur le web, d'approcher les différents publics avec

Bed & Brussels : nouveaux websites pour une nouvelle dynamique

des outils personnalisés. Le premier site www.BnB-Brussels.be est orienté exclusivement vers la clientèle des chambres d'hôtes. Cette centrale de réservation intègre une multitude de nouveautés pour chercher les B&B qui répondront précisément aux attentes des visiteurs, qu'ils soient touristes ou hommes d'affaire. L'image (dont la vidéo et les photos à 360°) fait partie intégrante des outils de sélection et de recherche et à été privilégiée dans toute la démarche. Bed & Brussels propose également un Blog d'entreprise : www.blogandbrussels.be qui reprend toute l'actualité de Bed & Brussels et permet d'humaniser la démarche

proposée et de relayer au maximum le quotidien de notre équipe. Enfin un site dédié exclusivement aux propriétaires qui reprend l'ensemble de l'information nécessaire à l'ouverture d'une chambre d'hôtes a été développé : www.MyBnB.be . Cette plateforme sert aux propriétaires de B&B potentiels, mais également d'extranet pour les propriétaires déjà « opérationnels ». ●

Bed & Brussels
Rue Kindermans
91050 Bruxelles
T +32 2 646 07 37 - F +32 2 644 01 14
info@bnb-brussels.be
www.BnB-Brussels.be